

Inside Sales Representative (m/w/d) - SaaS - Dublin (Vertriebsberater/in)

Job Traveler GmbH

Updated on: 10/06/2026

Job vacancy handle: MTgzODEtMjAyNjE3NzQxNDgwLVMgMQ

Job overview

NEW IMMEDIATE START

Work schedule

Full-time

Contract type

Direct hire [i](#) [\(\)](#)

Occupation

Technical and medical sales professionals (excluding ICT)

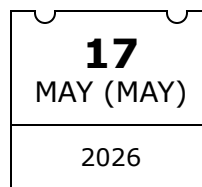
Employment period

Das Stellenangebot ist unbefristet

Number of posts

1 [i](#) [\(\)](#)

Job start date



Job vacancy

Job description

Kurz & knapp:

- Rolle: Inside Sales Representative (German) * Standort: Dublin, Irland *
Modell: Hybrid (2 Tage/Woche im Office) * Anstellung: Vollzeit * Gehalt: Fixgehalt + Bonus

Darum geht's:

Du arbeitest als Inside Sales Rep und bringst ein Top Business Marketing Tool im EMEA- & DACH-Markt nach vorne. Du baust dir eine Pipeline aus Inbound Leads auf, qualifizierst sauber, machst Abschlüsse und deliverst deine KPIs (monatlich & quartalsweise). Fokus: SME-Segment .

Deine Aufgaben:

- Du erreichst monatliche & quartalsweise Sales Targets im SME-Bereich * Du bearbeitest einen konstanten Stream an Inbound Leads (verschiedene Kanäle) und bringst Deals durch die Pipeline * Du nutzt eine strukturierte Sales-Methodik, um den Sales Cycle zu verkürzen * Du bist „Product Champion“: Du erklärst Nutzen, schaffst Nachfrage und bringst Leute ins „Aha, das brauchen wir“-Mindset * Du priorisierst Opportunities smart, trackst Fortschritt und follow-upst sauber & schnell * Du setzt Sales Strategien um, die Leads zu zahlenden Kunden machen * Du machst solides Account Management und hilfst Kunden, ihre Tech-Strategie sauber aufzusetzen * Du arbeitest eng mit Leadership/Stakeholdern zusammen, um Prozesse zu verbessern und Revenue Growth zu pushen

Was du mitbringst:

- Deutsch auf Native/Fluent Level + sehr gutes Englisch (schriftlich & mündlich) *
Entweder: 18–24 Monate SDR-Erfahrung im SaaS/IT-Services Umfeld
oder: 6–12 Monate B2B Sales * Erfahrung mit Software Vendor / SaaS Provider / Systems Integrator ist ein Plus * Du kannst prospecten, Discovery Calls führen und Präsentationen halten * Du hast Sales-DNA: lösungsorientiert, KPI-driven, aber trotzdem menschlich * Du bist teamfähig, zielorientiert und lieferst ab * Tech interessiert dich wirklich * Du bist self-driven, schnell im Kopf, kannst mehrere Themen parallel managen * Du bekommst Technical + Business Value schnell auf den Punkt * Du hast eine starke Sales Presence (Call, Demo, Pitch - sitzt)

Das kannst du erwarten:

- Strukturiertes Onboarding + Training: Du wirst sauber eingearbeitet und bekommst einen klaren Entwicklungsplan. * Karrierepfad: Kein „irgendwann vielleicht“ – sondern echte Perspektive im Sales. * Zuschuss zur Kinderbetreuung / Angehörigenpflege: Unterstützung, wenn du Betreuungspflichten hast. * Weiterbildungsbudget: Kurse, Zertifikate oder Fortbildungen werden (teilweise) übernommen. * Private Krankenversicherung (VHI): Umfassender Gesundheitsschutz in Irland. * Mobilitäts-Programm: * Bike-to-Work (Fahrrad/Jobrad-Vorteil) oder * TaxSaver Leap Card (vergünstigtes ÖPNV-Ticket) * Notfall-Darlehen: Finanzielle Hilfe bei besonderen Härtefällen. * Mental-Health Support + 24/7 Assistance: Rund-um-die-Uhr Unterstützung (z. B. Beratung, Hilfe in schwierigen Situationen). Mögliche Starttermine für diese Position sind im Mai 2026.

Das klingt ganz nach dir? Worauf wartest du? Bewirb dich direkt online in nur wenigen Klicks!

Job location

Dublin , Eastern and Midland - Ireland

Employer

Name

Job Traveler GmbH | www.job-traveler.com  (www.job-traveler.com).

Organisation size

Micro enterprise (< 10 persons)

How to apply

How to apply

Gewünschte Bewerbungsarten: über Internet Internetadresse:
[https://jobs.job-traveler.com/de-inf/jobs/7741480-inside-sales-representative-m-w-d-saas-dublin?](https://jobs.job-traveler.com/de-inf/jobs/7741480-inside-sales-representative-m-w-d-saas-dublin?utm_source=bundesagentur&utm_medium=organic&utm_campaign=ba_job_push&utm_term=7741480)

[utm_source=bundesagentur&utm_medium=organic&utm_campaign=ba_job_push&utm_term=7741480](https://jobs.job-traveler.com/de-inf/jobs/7741480-inside-sales-representative-m-w-d-saas-dublin?utm_source=bundesagentur&utm_medium=organic&utm_campaign=ba_job_push&utm_term=7741480) Stellenangebot-Details in der Jobsuche der BA aufrufen: [18381-202617741480-S](https://jobs.job-traveler.com/de-inf/jobs/7741480-inside-sales-representative-m-w-d-saas-dublin?utm_source=bundesagentur&utm_medium=organic&utm_campaign=ba_job_push&utm_term=7741480)

Contact

Marisa Schweizer

Email: team@job-traveler.com (<mailto:team@job-traveler.com>).

Job vacancy ID

18381-202617741480-S